

# 新潟けんこう麻雀教室 しばた便り

## 7月のお知らせ

月	火	水	木	金	土	日
		1	2 「はぴねす」 13:00-15:00	3	4 一日パック 2400円	5
6 店休	7 「はぴねす」 10:00-12:00	8	9 「はぴねす」 13:00-15:00	10	11 一日パック 2400円	12
13 店休	14 「はぴねす」 10:00-12:00	15	16 「はぴねす」 13:00-15:00	17	18 一週年大会 17:00-22:30	19 月例大会 12:00-16:30
20 店休	21 「はぴねす」 10:00-12:00	22	23 「はぴねす」 13:00-15:00	24	25	26
			一日パック 2400円 (23日から26日)			
27 店休	28 「はぴねす」 10:00-12:00	29	30 「はぴねす」 13:00-15:00	31	通常料金 1時間 500円 6時間パック 2,100円	

※常時フリー卓が立ちますので、麻雀経験者の方はいつでもお待ちしております！

「はぴねす」：火曜日＆木曜日 女性サークル「はぴねす」  
 <女性限定 700円(税込み・フリードリンク付) 初心者・中級者の方で、ゆっくりとみんな  
 で楽しみながら学びたい方対象です。>

★平日御遊戯頂いたお客様限定！ ポイント増量キャンペーン！

<平日3時間以上打つとカード一枚につきポイントを10ポイント進呈！>

★期間限定一日打ち放題パック 2400円(土、日、祝祭日のみ)

<日頃の感謝を込めて、2400円でよりながく遊べるように企画しました。期間限定です。>

★土日祝祭日、御遊戯頂いたお客様限定！ 平日限定の300円割引券進呈！

<休日1000円以上ご遊戯頂くと、平日限定の300円割引券を進呈します。>

★18日(土)「一周年記念大会」17時～

★19日(日)「第七回 月例大会」12時～

★6、13、20、27日(月) お休み(新発田店のみ)

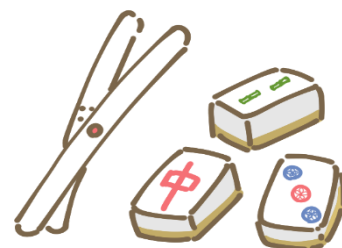
7月も、サークル活動や大会などイベント盛りだくさん！

みなさまのご来店お待ちしております！！

従業員の各種感染防止対策の徹底をしています。

お客様にも各種対策にご協力をお願いしております。

ご不便おかけしますがご理解の程よろしくお願いいたします。



営業時間：10時～23時

上遊んで頂くと火～金曜日の平日に使える300円無料券を一枚進呈いたします。二つの新サービスで平日も休日にもさらに遊びやすくなりますので、これからは是非お楽しみください。

## 第七回月例大会成績！

1位 長谷川 泰次さん 132.6p  
2位 福井 光一さん 119p  
3位 石田 数正さん 110.4p

でした。久しぶりの大会にも関わらず参加者全員の気迫あふれる対局が各卓で見られました。トップ争いは長谷川さんと福井さんのデッドヒートでしたが、四回戦まで崩れることなくポイントを重ねた長谷川さんに軍配が上がりました。おめでとうございます！次回の月例大会は7月19日(日)を予定しております。7月は新発田店開店一周年ということで特別な大会になるかも？皆さん是非ご参加ください。

## 一周年記念大会開催決定！

皆様のおかげで新発田店は7月をもって開店から一年を迎えることが出来ました。これを記念しまして大会を開きます。本大会には新潟在住のゲストプロの方々や、他県からも女流プロをお呼びし、通常の月例大会とはまた違った雰囲気のある大会となるでしょう。またこの大会では、参加者の方々から頂いた参加費の一部をチャリティーとして寄付させていただきます。皆様のご参加お待ちしております。なお、当日のフリー営業は16時までを予定しておりますのでよろしくお願いいたします。

## 新割引サービス開始！

皆さんにより当店での麻雀を楽しんで頂く為、7月から二つの新たなサービスを実施致します。一つ目は「ポイント増量キャンペーン」です。こちらは平日に3時間以上打つとカード一枚につき10ポイントになるというものです。つまり5半荘なら50ポイント、10半荘ならなんと100ポイントもらえるということです！これはかなりお得ですね。

二つ目の新サービスは「平日対象300円無料券配布」です。こちらは土日祝祭日に1000円以

## 店長のちょっとだけ言いたい

さて、とある動画サイトにて元大リーガーのイチロー氏がこんなことをおっしゃっていました。「あなたが誰かにしてほしいことがあった時、大事なことは、『何を言うか』ではなく『誰が言うか』であり、その『誰が』とは普段の行動によって形成されるものである。」つまり、相手に対して要望や指示などを伝える場合、それを聞き入れてくれるかどうかは、言葉そのものではなく、普段どのようなことをしている人が発言しているのかが重要であるということです。いかにきれいな言葉、もっともらしい正論を並べても、その人の普段の行動に実が伴っていなければ、その言葉に耳を傾ける人は少ないでしょう。麻雀で言えば、例えば普段からおしゃべりで少し騒がしい人が、自分があまり楽しく打てていない時に隣の卓で騒いでいる人に対して「静かにしなさい」といっても、説得力はあまりないでしょう。いわゆるブーメランのような発言は、結果的にその人の評価を下げることにつながりかねません。全てにおいてそうであるのは難しいかもしれませんが、自分の発言に対し行動の伴った説得力のある人間でありたいものですね。